

The book was found

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: CÃ³mo RÃ¡pidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition)



Synopsis

Comienza tus presentaciones y tu prospección para tu negocio de redes de mercadeo con primeras frases que funcionan. Tus prospectos emiten prejuicios contra ti, así que maneja esos juicios a tu favor. Para muchos distribuidores, la parte más difícil sobre prospectar y presentar es la primera frase. Si la primera frase es buena, el prospecto se interesa y se conecta. Si la primera frase es mala, es complicado recuperar el interés y la confianza del prospecto. ¿Los nuevos distribuidores cuentan con primeras frases probadas cuando comienzan? ¿Sienten confianza de que su primera frase hará que los prospectos se pongan de su lado? No. Y eso significa que tienen miedo de hablar con prospectos, y en algunos casos, no lo harán. Nuestros prospectos protegen su tiempo, así que son particularmente brutales cuando juzgan nuestra primera frase. Quieren limitar el tiempo que gastan escuchando presentaciones que no les interesan. Y en la mayoría de las veces, hacen esa decisión determinante en los primeros pocos segundos. Descubre en este libro varios tipos de primeras frases exitosas y divertidas, que harán que consigas compromisos positivos de los prospectos. Quieres que los prospectos estén de tu lado cuando presentas. No puedes comenzar con una segunda frase, así que más vale que tu primera frase sea buena. ¡Ordena tu copia ahora!

Book Information

Paperback: 158 pages

Publisher: Fortune Network Publishing (December 5, 2015)

Language: Spanish

ISBN-10: 1892366525

ISBN-13: 978-1892366528

Product Dimensions: 5.5 x 0.4 x 8.5 inches

Shipping Weight: 9.3 ounces (View shipping rates and policies)

Average Customer Review: 5.0 out of 5 stars [See all reviews](#) (1 customer review)

Best Sellers Rank: #648,840 in Books (See Top 100 in Books) #110 in [Books > Libros en español](#) > [Negocios e inversiones](#) > [Mercadeo y Ventas](#) #319 in [Books > Business & Money](#) > [Marketing & Sales](#) > [Marketing](#) > [Multilevel](#)

Customer Reviews

5 CE

[Download to continue reading...](#)

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: Cómo Rápidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition) Cómo Hacer Seguimiento Con Tus Prospectos Para Redes De Mercadeo: Convierte un "Ahora no" En un " jAhora mismo!" (Spanish Edition) 51 Maneras Y Lugares Para Patrocinar Nuevos Distribuidores: Descubre Prospectos Calificados Para Tu Negocio De Redes De Mercadeo (Spanish Edition) Telecontrol de redes eléctricas usando protocolos de gestión de redes: Implementación de las funciones de telecontrol de la norma IEC 60870-5-104 ... de gestión de redes SNMPv3 (Spanish Edition) 650+ Frases en Inglés para Todos los Días: Aprende Frases en Inglés para Alumnos Principiantes e Intermedios (Spanish Edition) Técnicas Para Triunfar En Redes De Mercadeo: Vende, Factura Y Prospecta Como Los Grandes... (Spanish Edition) Cómo Prospectar, Vender y Construir Tu Negocio de Redes de Mercadeo Con Historias (Spanish Edition) Descubra los secretos del network marketing: Redes de Mercadeo y Network marketing (Spanish Edition) 201 Frases Esenciales en Inglés: Frases Básicas Y  tiles Que Te Ayudarán a Hablar Inglés Rápido (Spanish Edition) Historia Antigua De Los Egipcios, de Los Asirios, De Los Babilonios, De Los Medos Y De Los Persas, De Los Macedonios, De Los Griegos, De Los Cartagineses Y De Los Romanos... (Spanish Edition) Historia Antigua de Los Egipcios, de Los Asirios, de Los Babilonios, de Los Medos y de Los Persas, de Los Macedonios, de Los Griegos, de Los Cartagine (Spanish Edition) Cómo Eliminar Acúfenos Y Tinnitus Rápidamente: Aprende todo lo que necesitas para eliminar el tinnitus y acúfenos de tu vida! (Inteligencia De Vanguardia n  4) (Spanish Edition) El método Dukan ilustrado: Cómo adelgazar rápidamente y para siempre (Rba Practica) (Spanish Edition) Rompe El Hielo: Cómo Hacer Que Tus Prospectos Rueguen Por una Presentación (Spanish Edition) El Método Zugzwang: El sistema para mejorar rápidamente los resultados del jugador intermedio de ajedrez. (Spanish Edition) Psicología de ventas: Cómo vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible (Spanish Edition) Cómo Acumular Dinero Rápidamente y Sin Trabajar: Reflexiones sobre el dinero y la  tica en un mundo en transformación (Spanish Edition) Cómo construir una máquina de dinero multinivel: La ciencia del márketing de redes (Spanish Edition) 365 Propuestas para educar: Las mejores citas, frases, aforismos y reflexiones sobre educación (Spanish Edition) Los doce mexicanos más pobres: El lado B de la lista de millonarios (Spanish Edition)